

新闻稿

益普生中国携手百洋开拓中国市场 服务基层和零售渠道

- 分级诊疗政策落地，常用药品加快服务基层市场
- 益普生中国与青岛百洋医药股份在福静清®、达纳康®开展多渠道合作，强强联手服务基层和老年疾病
- 探索多元化的商业模式，益普生加速多元健康领域战略布局

8月24日下午（北京），博福-益普生（天津）制药有限公司（简称“益普生”）与青岛百洋医药股份有限公司（简称“百洋”）在北京举行合作签约仪式，益普生中国总经理陈家麟与百洋医药集团董事长付钢代表双方就福静清®（复方聚乙二醇电解质散）、达纳康®（银杏叶片）的渠道推广签订了相关合作协议。

在双方的合作中，百洋将利用其专业的团队及全国的渠道覆盖，可以使福静清®（复方聚乙二醇电解质散（III））更深、更广的服务基层医院，益普生将继续服务现有市场，强强联手满足中国在清肠领域的医疗需求；同时在达纳康®（银杏叶片）在全渠道的合作，将继续推进该产品在老年患者认知障碍领域中的应用，并更好满足患者需求。

益普生集团是一家全球领先的生物制药公司，伴随着其明星产品思密达®进入中国已有28年，见证了中国医疗事业的蓬勃发展，并希望通过此次与百洋的合作，拓展多元化的业务发展模式，让福静清®、达纳康®两大品牌产品也能更好的服务患者，加速多元健康领域战略布局。

作为中国专业的医药商业化平台，百洋拥有强大的专业队伍和丰富的经验，通过全渠道覆盖、多品类协同以及数字化营销的核心能力，助力全球优质的医疗健康产品和服务快速进入应用场景。此次与益普生携手合作，百洋将充分发挥专业的商业化能力，为上述产品在解决药物可及性的同时提升疾病认知，更好的惠及患者。

新合作，联手布局医院渠道

福静清®（复方聚乙二醇电解质散（III））作为一款清肠类产品，由博福-益普生集团原研，2004年在中国上市。

为了推进“健康中国2030”战略规划，中国医疗卫生体系正在进行重大变革。随着分级诊疗政策的实施，通过大力发展基层医院，推动有序就医格局，进一步实现了“小病不出乡，大病不出县，康复回基层”的新型诊疗模式。

百洋医药集团董事长付钢表示：“福静清®因其安全性和可负担性，是肠道准备用药中的主流产品。未来，基层也是产品体现价值、服务患者的一个重要渠道，百洋拥有包括基层市场在内的完整的全渠道实战经验和强大的供应链管理能力和供应链管理能力，将助力这些有着多年丰富循证医学证据的产品，在基层服务患者、生根发芽，为广泛的基层市场提供更好的医疗健康产品和服务”。

随着饮食结构改变、生活节奏加快和社会心理因素影响，胃肠道疾病发病率日益增加，***教授表示：“这些年，美国结直肠癌发病率和死亡率逐年下降，其中通过开展结直肠癌的早期筛查的II级预防发挥了重要的作用，早筛需要做的肠镜检查，离不开清肠药物，福静清®（复方聚乙二醇电解质散III）是指南推荐用药，也是目前国内占比最大的清肠产品，同时胃肠道手术也需要清肠处理，相关药物的需求日益增加”。

益普生中国总经理陈家麟表示：“益普生进入中国市场已经28载，多年来深耕于胃肠道疾病领域，开拓出一条丰富的产品线。我们始终关注中国医疗改革的进展，十分关注中国基层医疗的发展。随着国家分级诊疗的推进、医联体制度的建设和基层医疗机构问诊水平的提升，基层存在着大量未必满足的医疗需求，为了进一步推动优质医疗资源进入基层，我们选择与百洋合作，希望双方能够共同探索创新基层市场的发展模式。”

新共赢，提高老年疾病药物可及性

达纳康®（银杏叶片）作为一款用于认知障碍老年患者的对症治疗的药物，由博福-益普生集团原研。

百洋医药集团董事长付钢表示：“百洋在医疗健康领域深耕了十多年，积累了丰富的渠道资源、专业的品牌运营体系以及先进科技在产业中的运用实践，我们希望通过商业化平台‘高速公路’，帮助合作伙伴提质增效，支持产业可持续发展。达纳康®作为老年人常用药物，提高疾病认知和提升药物可及性极为关键，与益普生牵手合作，希望通过双方共同努力，为患者提供更好的健康服务，帮助患者实现慢病用药的便捷化。”

益普生中国总经理陈家麟表示：“益普生选择百洋医药作为合作伙伴，在达纳康®的全渠道推广上进行合作，主要目标是希望我们紧密地围绕患者的需求，让高效的治疗方案和高质量的产品顺畅地输送给患者，提升患者的购药和用药体验，提高患者的生活质量。未来，益普生中国将把提升常用药可及性作为我们的目标，不仅继续在医院渠道提升服务，也将在零售渠道深入探索。”

关于益普生

益普生集团是一家专注在药物创新和专科治疗领域的国际生物制药集团。集团在肿瘤病学、神经科学、罕见病学及多元健康领域研发和商业化创新药物。集团对肿瘤领域的承诺体现在，不断拓展其在前列腺癌、神经内分泌肿瘤、肾细胞癌和胰腺癌领域的关键治疗产品组合。益普生在多元健康业务领域也有卓越的表现。2019年，益普生总销售额超过25亿欧元，销售网络遍布于全球超过115个国家，销售超过20种药品，并直接在其中30多个国家直接开展业务。益普生的研发中心专注于打造创新和差异化技术平台，位于领先的生物技术和生命科学中心（法国巴黎萨克雷，英国牛津，美国剑桥）。集团在全球拥有约5,800名员工。益普生在巴黎（泛欧交易所：IPN）上市并通过赞助的I级美国存托凭证项目（ADR：IPSEY）在美国上市交易。有关益普生的更多信息，请访问 www.ipsen.com；益普生中国 www.ipsen.cn

关于青岛百洋医药股份有限公司

青岛百洋医药股份有限公司是百洋医药集团的旗舰企业。2005年创建以来，以品牌运营为核心，以物流配送为依托，与12000余家医院，300000余家药店开展业务合作。

青岛百洋医药股份有限公司的业务模式分为品牌运营和渠道服务两大体系。目前设有大品牌事业部、医学营养事业部等品牌型事业部，已打造迪巧，泌特等多个10亿级及亿级品牌。同时，公司设有配送事业部、KA零售事业部等渠道服务型事业部，以创新高效的线下、线上批发零售及跨境电商等服务体系为上游企业提供全渠道综合解决方案。

纳百川聚之，成汪洋大海。通过10多年的努力，青岛百洋医药股份有限公司已经由一个产品型企业升级为平台型企业，且正在以开放、包容、合作和创新的智慧为社会提供更好的健康产品和服务。

前瞻性声明

本文所含前瞻性声明、目的和目标基于集团的管理战略、当前观点和假设。此类声明涉及已知和未知的风险和不确定性，可能导致实际结果、业绩或事件与本文所预期的大不相同。上述所有风险均可能影响集团在未来实现其财务目标的能力，财务目标是基于现今可用信息在合理的宏观经济条件下设定的。“相信”、“期望”和“期待”等词语和类似表述的使用是为了明确前瞻性声明，包括集团对未来事件的期望，此类事件包括监管文件和决定。此外，本文所述目标的制定未考虑外部增长假设和潜在未来收购，而这两者可能会使指标发生变化。目的的依据是集团认为合理的数据和假设。目标取决于将来可能发生的条件或事实，而不仅取决于历史数据。考虑到某些风险和不确定性的发生，实际结果可能与这些指标有很大出入，明显表现为在早期研发阶段或临床试验中有前景的产品可能最终永远不会投放市场或达到其商业目标，尤其是由于注册或竞争原因。集团必须面对或可能面对来自仿制药的竞争，这可能会转化为市场份额的损失。此外，研发过程涉及多个阶段，每个阶段都涉及重大风险，即集团可能无法实现其目的并被迫放弃就自身已投入大量资金的产品所做的努力。因此，集团不能确定在临床前试验中获得的有利结果是否会在随后的临床试验中得到确认，也不能确定临床试验的结果是否足以证明相关产品的安全性和有效性。不能保证产品将获得必要的注册批准或该产品将被证明在商业上是成功的。如果基本假设证明不准确或确实出现风险或不确定性，则实际结果可能与前瞻性声明中的结果有很大不同。其他风险和不确定性包括但不限于一般行业条件和竞争；一般经济因素，包括利率和货币汇率波动；制药行业法规和医疗保健立法的影响；全球医疗成本抑制趋势；竞争对手获得技术进步、新产品和专利；新产品研发中固有的挑战，包括获得监管部门的批准；集团准确预测未来市场状况的能力；生产困难或延误；国际经济的金融不稳定和主权风险；对集团专利的有效性和创新产品的其他保护的依赖；以及可能面临的诉讼，包括专利诉讼和/或监管诉讼。此外，集团依赖第三方来研发和销售某些产品，这些产品可能会产生大额特许权使用费用；这些合作伙伴的行为可能会对集团的活动和财务结果造成损害。集团不能确定其合作伙伴将履行各自的义务。集团可能无法从这些协议中获得任何利益。集团任何合作伙伴违约均会产生低于预期的收益。此类情况可能会对集团的业务、财务状况或业绩产生负面影响。集团明确声明，除非适用法律有所要求，否则其不承担更新或修订本新闻稿中所包含的任何前瞻性声明、目标或假设的任何义务，以反映此类声明所依据的事件、条件、假设或情况的任何变化，也不会就此作出任何承诺。集团的业务受制于其在法国金融市场监管机构备案的注册文件中概述的风险因素。该文件中所列风险和不确定性并非详尽无遗，建议读者参阅集团网站（www.ipsen.com）上集团的2018年注册文件。

益普生媒体联系人：

刘莎莎

对外事务与企业沟通

(010)56307551 shasha.liu@ipsen.com

百洋医药集团媒体联系人：

王艳

公共关系管理部总监

(010) 67080512 wangyan@baiyyy.com.cn